

ΣΤΕΛΕΧΟΣ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΔΙΚΤΥΩΝ, ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ ΚΑΙ MARKETING

Κύριες Αρμοδιότητες

Υποστήριξη Δικτύων πωλήσεων

Συγκεκριμένα:

- Επιμελείται την οργάνωση επαφών, παρουσιάσεων και σεμιναρίων στα Δίκτυα Πωλήσεων
- Συμβάλλει στην ανάπτυξη νέων καινοτόμων προϊόντων, παρακολουθεί τις αγορές και τον ανταγωνισμό
- Συντονίζει και συμβάλλει στην παραγωγή ενημερωτικών εντύπων και εργασιών υποδομής των Αμοιβαίων Κεφαλαίων.
- Συμμετέχει στη δημιουργία παρουσιάσεων & Προτάσεων Συνεργασίας σε Θεσμικούς επενδυτές
- Παρέχει ενημέρωση, υποστήριξη για τα προϊόντα υφιστάμενα και νέα στα Δίκτυα πωλήσεων
- Εποπτεύει στοιχεία σχετικά με τα υφιστάμενα προϊόντα, την αγορά, τον ανταγωνισμό, το θεσμικό πλαίσιο και εντοπίζει ανάγκες και ευκαιρίες για αύξηση των πωλήσεων

Απαιτήσεις Θέσης - Προδιαγραφές

- Πτυχίο σε Οικονομικές / Θετικές Επιστήμες, Marketing ή Διοίκηση Επιχειρήσεων.
- Πολύ Καλή γνώση Αγγλικών.
- Πολύ καλή γνώση χειρισμού Η/Υ, MS Office.
- 5ετής προϋπηρεσία σε ΑΕΔΑΚ ή συναφές αντικείμενο σχετικό με διαχείριση κεφαλαίων, επενδύσεων (π.χ. Treasury, Dealing room Χρηματοπιστωτικών Ιδρυμάτων κ.α.)

Δεξιότητες:

- Κατανόηση Επιχειρησιακού Περιβάλλοντος
- Εξυπηρέτηση Πελατών - Επικοινωνιακές δεξιότητες - Ικανότητα Παρουσιάσεων
- Οργανωτική Ικανότητα και αντίληψη
- Συνεργασία και Ομαδικότητα
- Μεθοδικότητα - Προσαρμοστικότητα - Ευελιξία
- Καθοδήγηση Ανθρώπων και Ομάδων
- Επιρροή και πειθώ
- Διαρκής Μάθηση

Τι προσφέρουμε

- Φιλικό εργασιακό περιβάλλον, που υποστηρίζει τον διάλογο, την εμπιστοσύνη και την ανάπτυξη
- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών
- Ομαδικό ασφαλιστήριο υγείας / Ομαδικό Συνταξιοδοτικό
- Ευκαιρίες εξέλιξης
- Συνεχή εκπαίδευση